



**Alinea tus objetivos
personales
y la estrategia de tu
negocio.**



Sobre mi

Nacido en 1980 en Alemania

Estudios de periodismo

Desde 2005 trabajando
en empresas familiares

2003 Erasmus en España
– y decisión de quedarme

3 años como Asistente de Dirección

Desde 2012 especializada en el desarrollo,
documentación y seguimiento de estrategias

2020: Crisis de los 40

Dejé mi puesto de Strategy Manager para
crear COE Fruit Consulting

2024 ALINEA Coaching
Formación de Coach



La estrategia de negocio que te hace feliz...

...está alineado con tus objetivos y valores personales

...tiene objetivos realistas, basado en lo que tú quieres y puedes dar

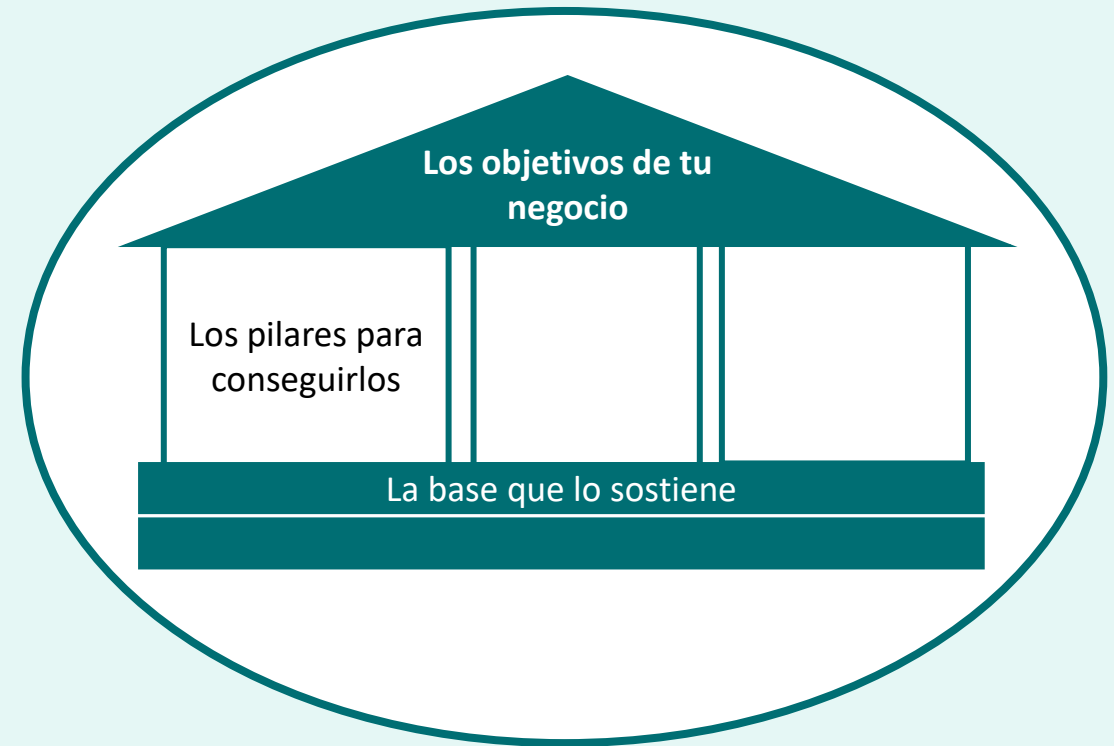
...se elabora en un proceso basado en el Coaching

...incluye objetivos intermedios a celebrar

...involucra a los equipos en un ambiente abierto y respetuoso

...es fácil de leer y comunicar (10-15 páginas)

Tus objetivos personales





Paso 1: Conecta con tus valores y objetivos

Mis valores

Felicidad
Confianza
Conexión
Crecimiento
Libertad
Naturaleza

Mis objetivos personales

Conexiones inspiradoras
Proyecto que trae energía positiva
Desarrollarme
Raquel y Sara
Naturaleza

Paso 2: Define los objetivos de tu negocio

El propósito de ALINEA

Aumentar la felicidad de autónomos y propietarios de PYMES.

Objetivos de negocio

1. Independencia
2. Conexiones profundas con clientes interesantes
3. Combinar trabajo presencial, en la naturaleza, online y momentos “Flow” de escritura
4. 20-25 h/semana principalmente entre 9.30 y 16.00 h
5. Mantener mi nivel de vida
6. Poco Social Media

Paso 3: Elige tu posicionamiento y cliente ideal

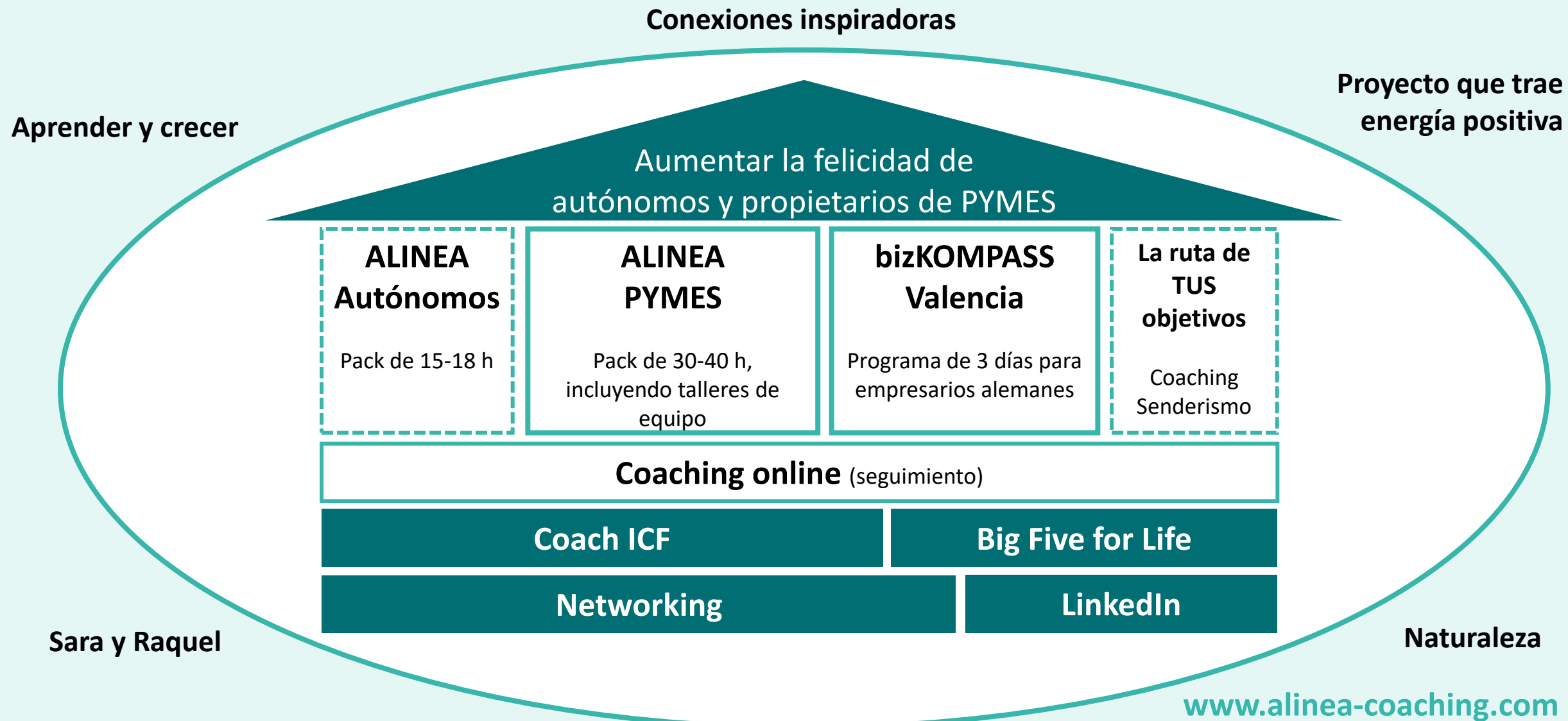
Mi posicionamiento

La única estrategia de negocio que se basa en la felicidad.
Un proceso fácil y motivador para ti y tu equipo.

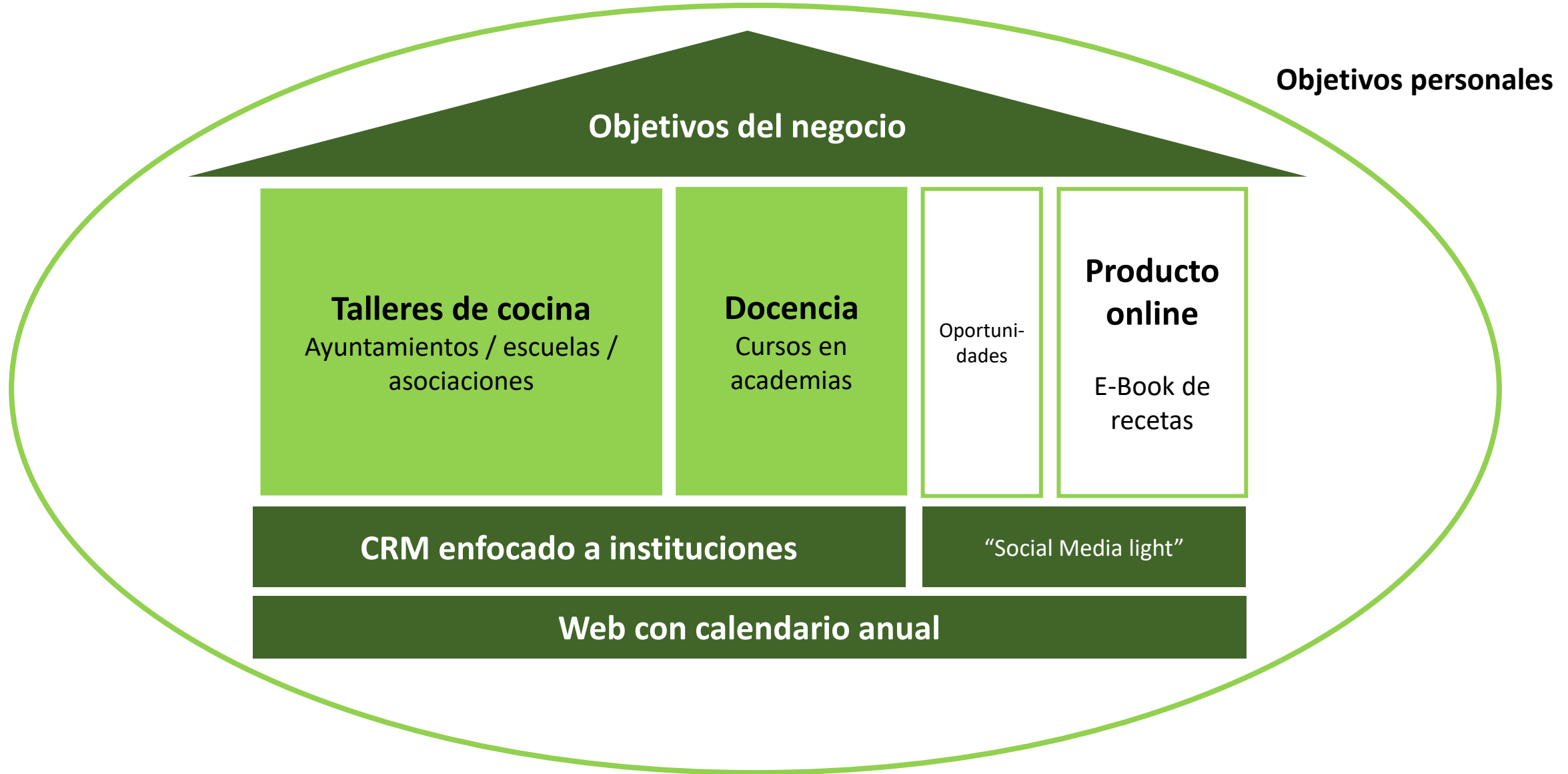
Cliente ideal

La nueva generación en la empresa familiar que quiere combinar éxito económico con una vida personal plena.

Paso 4: Crea tu “Casa estratégica”



Otro ejemplo: La estrategia de L'Altra Cuina





Paso 5: Define la propuesta de valor de tus pilares

ALINEA Autónomos

ALINEA Autónomos te acompaña a definir TU estrategia de negocio que te hace feliz.

¿Tienes la impresión de no saber por dónde empezar? ¿De trabajar mucho más de lo que te gustaría? ...

Toma las riendas de TU negocio...

¡Tu negocio más feliz y exitoso en 8 semanas!



Paso 6: Define la estrategia para tus pilares

ALINEA Autónomos

Objetivos

Tener de medio un cliente de ALINEA Autónomos al mes

Alta satisfacción de los clientes para que me recomiendan

Indicadores

12 clientes en 2025

Valoración media de los clientes >8

Acciones clave

2025

Oferta inicio para los primeros 3 clientes

3 posts semanales en LinkedIn

Networking Valencia / Online

Vale para cada cliente para un amigo

Grabar Master Class

2026

Buscar colaboraciones con asociaciones y escuelas de formación

Paso 7: Calcula tu Business Plan

Un Business Plan ALINEA Autónomos no solo calcula el beneficio estimado, sino también **las horas de trabajo facturadas** para comprobar que tu Business Plan encaja con tus objetivos personales.

Pilar	Precio	Frecuencia			Ingreso sin IVA	Horas de trabajo facturados	
ALINEA Pack PYMES	297	Al año	10	1	29.700	40	400
ALINEA Pack Autónomos	97	Al año	12	1	9.700	16	192
bizKOMPASS (50%)	110	Al año	15	1	16.500	12	180
La ruta de TUS objetivos	24	Al año	10	1	2.400	5	50
Coaching online	8	A la semana	1	40	3.200	1,3	52
					61.500		874
Costes fijos mensuales	60			12	7.200		
Resultado bruto anual					54.300	452	al mes
Resultado neto anual			IRPF	20%	43.440	362	al mes

Paso 8: Planifica la implementación

Responsables:
¿Quién hace qué?

Tiempos
¿Fechas límites?

Milestones
¿Qué voy a celebrar durante el camino?

Actualización



Mis contactos

**Pack ALINEA Autónomos
especial para alumnos de
EFIC que hayan
terminado el módulo de
marketing 😊**

LinkedIn: Conny Oed

Web: www.alinea-coaching.com

Tel: +34 648 039 696

E-Mail: info@alinea-coaching.com